

# Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile



# EMPRENDER EN LA REGIÓN



Para emprendedores empezando en una región

# Obtener financiamiento y apoyo inicial

Es difícil y escaso, entonces cuesta demostrar que será un buen negocio



Para financiar proyectos de emprendimiento

# Faltan alternativas en regiones

Lo que lleva a no llevar adelante negocios con alto potencial de ser exitosos



Ante la falta de nuevos emprendimientos

# Bajo desarrollo en industrias priorizadas

Por las estrategias de desarrollo regional, afectando el crecimiento local

Instrumento de financiamiento

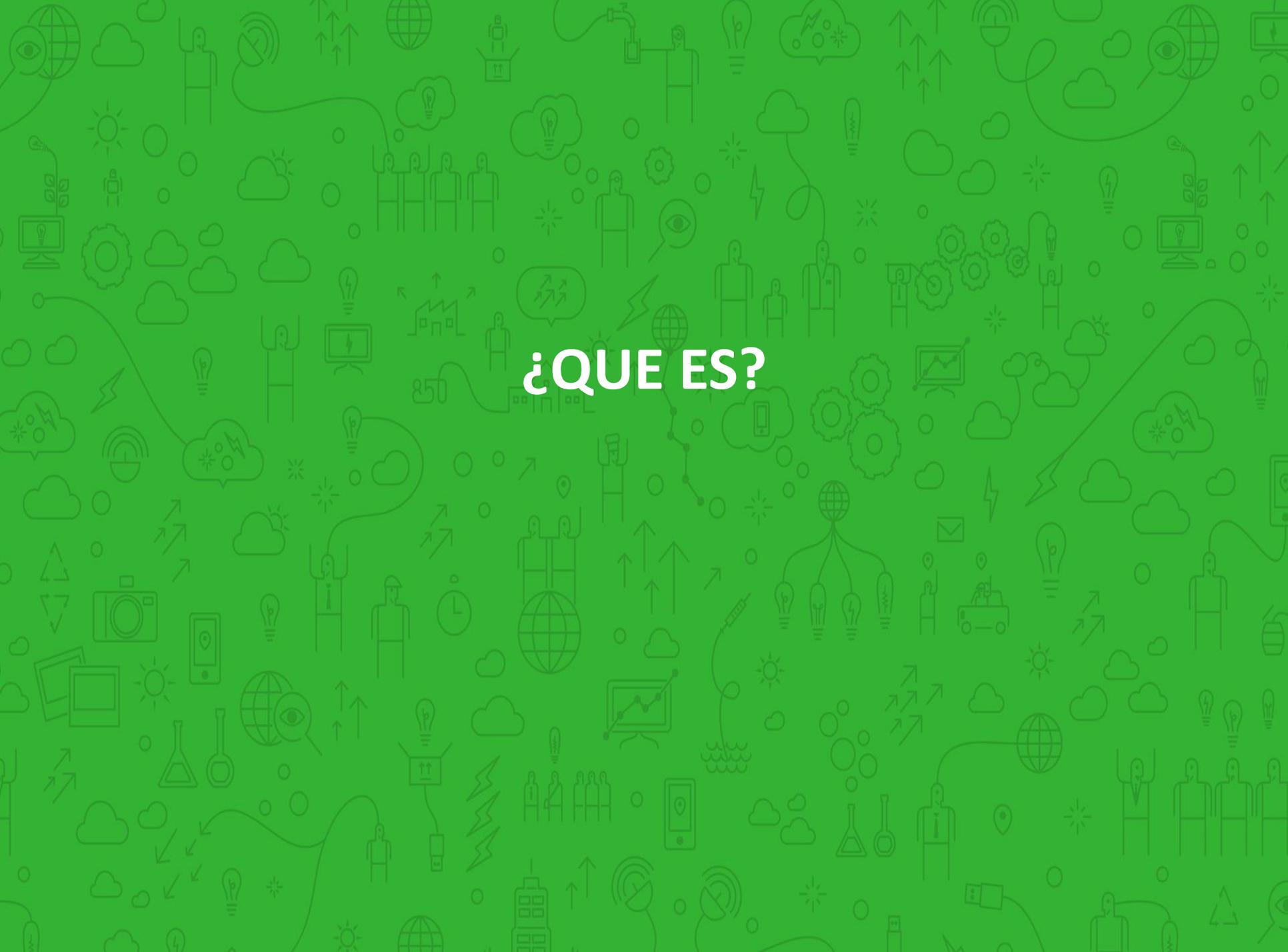
# “PROGRAMA REGIONAL DE APOYO AL EMPRENDIMIENTO”

Para emprendimientos regionales

Subgerencia de Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile



**¿QUE ES?**



Subsidio no reembosable para apoyar

# Proyectos con alto potencial de crecimiento

Escalables, con foco de desarrollo regional y que puedan escalar fuera de ella



Los proyectos apoyados deben apuntar a

# Enfoque definido por la convocatoria

Priorizando industrias definidas por la Estrategia de Desarrollo Regional



# CARACTERÍSTICAS



**Subsidio no reembolsable de**  
**\$15, \$20 o \$25 millones**

**El beneficiario elegirá uno y aportará al menos 25% del costo total del proyecto**



Por ejemplo, si solicito \$25 millones debo aportar

**Al menos \$8.333.333**

El cual deberá ser totalmente pecuniario.



Los proyectos deberán ejecutarse en un plazo

**Entre 9 a 12 meses**

Pudiendo extender su duración a 14 meses.



Los proyectos ganadores deberán adquirir un

# Mentor de las redes de CORFO

Para la ejecución de su proyecto, destinando al menos \$500.000 para ello.



Puedes usar los recursos en

# Construir un PMV, comercializar y fortalecer

Con mentores, estudios de mercado, propiedad intelectual, entre otros



**El subsidio no financia**

**Inversión pura,  
franquicias y consultoras**

**Puesto que el énfasis está en validar técnica y comercialmente el proyecto**



# RESULTADOS ESPERADOS



Conseguir al menos

# 2 hitos de resultados alcanzables

Según las bases y dentro de la ejecución del proyecto



Crear una empresa y conseguir

# Ventas iniciales facturadas

Con esa figura legal



Tener un producto mínimo viable

**Funcional y con  
usuarios/clientes**

Con métricas y antecedentes demostrables



Poder levantar, durante la ejecución del proyecto

# Levantar capital privado o financiamiento

Para el crecimiento del negocio



Realizar, con el equipo emprendedor

# Tres actividades de vinculación con la región

Mediante charlas, workshops, capacitaciones u otras.

The background is a solid green color with a dense, repeating pattern of white line-art icons. These icons include various symbols such as lightbulbs, gears, people silhouettes, arrows, globes, and abstract shapes, all connected by thin white lines, creating a complex, interconnected visual field.

# REQUISITOS PARA POSTULAR



**Pers. natural, mayor de 18 años, viviendo en Chile**

# **Con o sin iniciación de actividades**

**Si inició, que no sea superior a 36 meses desde la fecha de postulación**



**Pers. jurídica, con fines de lucro, constituida en Chile**

**Con iniciación no  
superior a 36 meses**

**Contados hasta la fecha de postulación**



Las ventas netas de ambos

**No deben exceder**

**\$100.000.000**

Durante los últimos seis meses anteriores a la fecha de postulación



# ETAPAS DE EVALUACIÓN



Primera etapa, evaluación técnica preliminar

# Impacto de la solución e innovación

Donde los mejores 30 proyectos pasan a la siguiente etapa



Segunda etapa, Análisis Técnico, mide

# Prop. de valor, potencial técnico y comercial

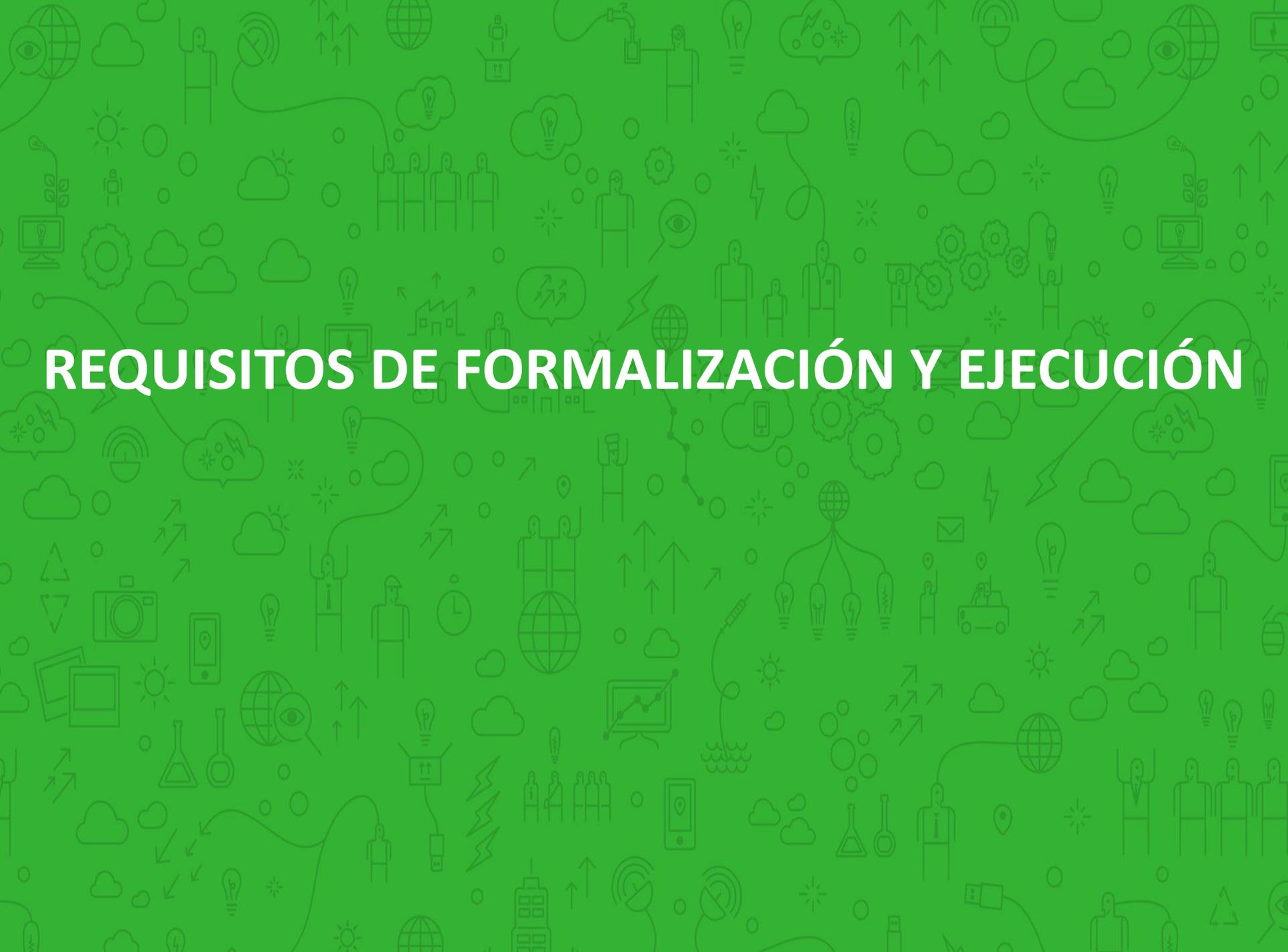
Por 3 evaluadores, con notas de 1 a 5



Segunda etapa, Demo Day, mide

# Solidez del modelo, equipo y pitch

Por 3 jueces con pitch de 3 minutos, evaluados en escala de 1 a 5.



# REQUISITOS DE FORMALIZACIÓN Y EJECUCIÓN



Lee y revisa en detalle las

# Bases del concurso y el foco de la convocatoria

Podrás encontrar estos archivos y más en la página web de la postulación.



Si resultas ganador, para formalizar tu proyecto debes

# Comprometerte con una entidad patrocinadora

Para que te acompañe en la ejecución de tu proyecto.



**Si ganaste o estas ejecutando algún subsidio**

**No puedes adjudicarte  
un PRAE**

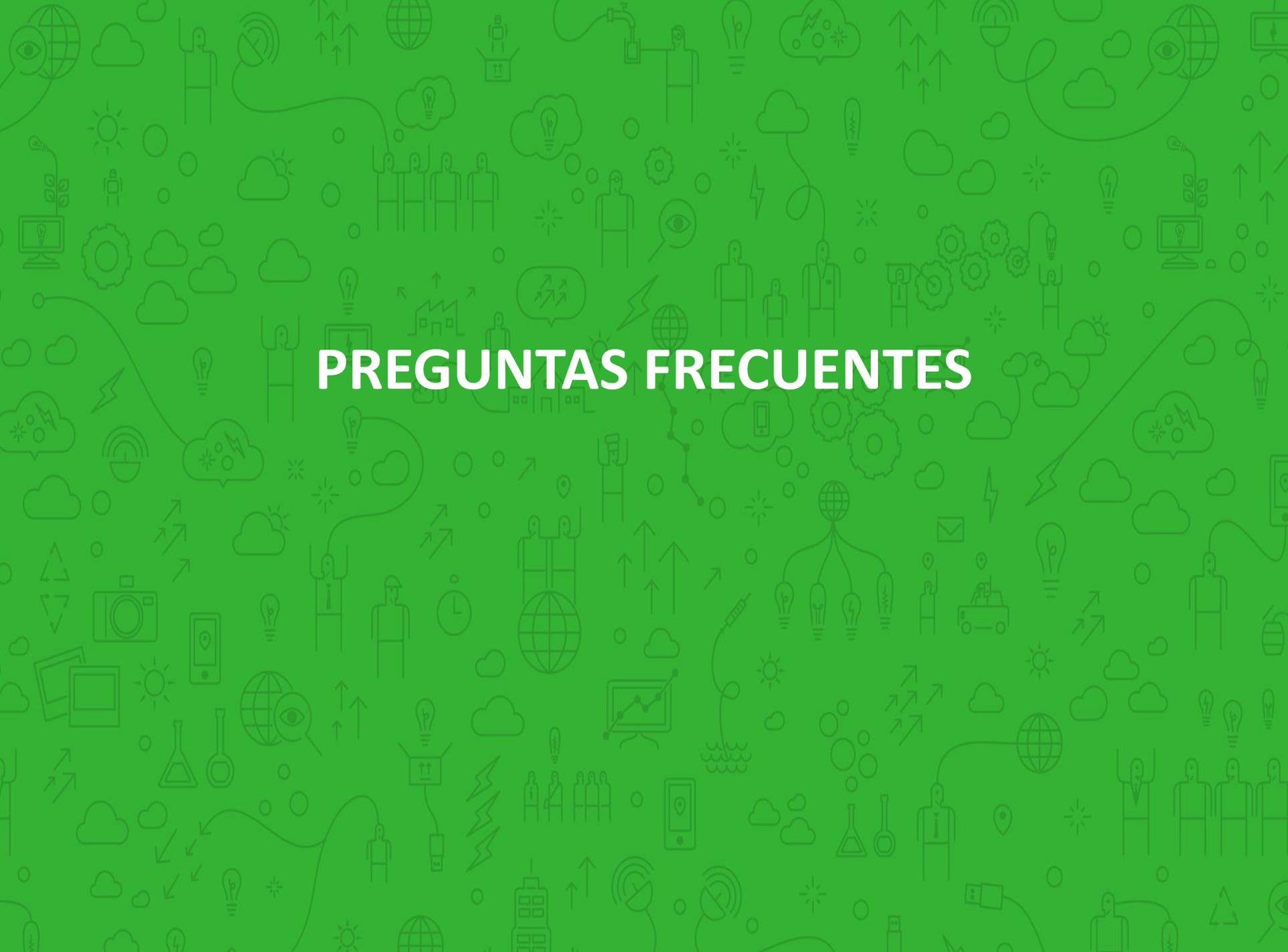
**Revisa las restricciones en las bases**



Durante la ejecución del subsidio,

# Debes presentar informes de progreso

6 meses luego de formalizar tu subsidio y 1 mes luego de terminar la ejecución



# PREGUNTAS FRECUENTES



# ¿Qué significa alto potencial de crecimiento?

Se refiere a los emprendimientos que son capaces de vender sobre un millón de dólares al año luego de tres años de funcionamiento. Además de esto, son capaces de aumentar al doble sus ingresos cada 3 o 4 años.

En el caso de proyectos financiados por CORFO, se espera que alcancen este potencial de crecimiento al tercer año después de haber recibido los fondos de apoyo.

# ¿Qué significa escalabilidad?

Se refiere a la capacidad de un negocio de crecer manteniendo sus costos creciendo de manera lineal y sus ingresos de manera exponencial, sin perder calidad del producto o servicio.

# ¿Por qué necesito a un patrocinador?

Una vez que eres ganador del subsidio, debes presentar garantías que te permitan recibir el dinero solicitado para ejecutar tu proyecto. Adicionalmente durante el transcurso del mismo, debes llevar una serie de registros para rendir el dinero que gastas que luego son revisados por CORFO. Este proceso es muy complejo para un emprendedor, por lo que al asociarte con una entidad patrocinadora recibirás el apoyo que necesitas para concentrarte en la ejecución de tu proyecto.

Esto no tiene costo para el emprendedor, puesto que CORFO paga al patrocinador por sus servicios de acompañamiento.

# ¿Cuál es el rol del patrocinador?

El patrocinador deberá apoyar al emprendedor en la conducción y desarrollo de su proyecto para el logro de resultados, supervisión del desarrollo en aspectos críticos administrativos y generar y/o facilitar las condiciones para que el proyecto sea conocido por inversionistas.



# ¿A qué se refiere la vinculación con el medio?

Se refiere a diversas actividades que el beneficiario pueda realizar en la región donde ejecuta su proyecto y que apunten a compartir su experiencia, progresos y logros con otros emprendedores en etapas previas para ayudarlos a salir adelante. Éstas pueden ser charlas motivacionales, talleres con emprendedores en etapas previas, demostraciones de su producto o servicio en actividades masivas, etc.

# ¿Cuál es el rol del mentor?

El mentor deberá sostener reuniones regulares con su mentoreado en horarios definidos de manera de acompañar y asignar tareas para acelerar el desarrollo de un emprendimiento. Periodicamente realizará evaluaciones de desempeño del equipo emprendedor los cuales luego serán entregados a la red de mentores que integre para entregar un mejor apoyo.

Los mentores siempre resguardarán la información confidencial entregada a ellos por el mentoreado.

# ¿A qué mentores puedo recurrir?

Existen 7 redes de mentores a los cuales puedes consultar por sus servicios, los cuales verás a continuación. Para más información sobre éstos recuerda revisar el anexo de mentores disponibles en la página de la postulación.

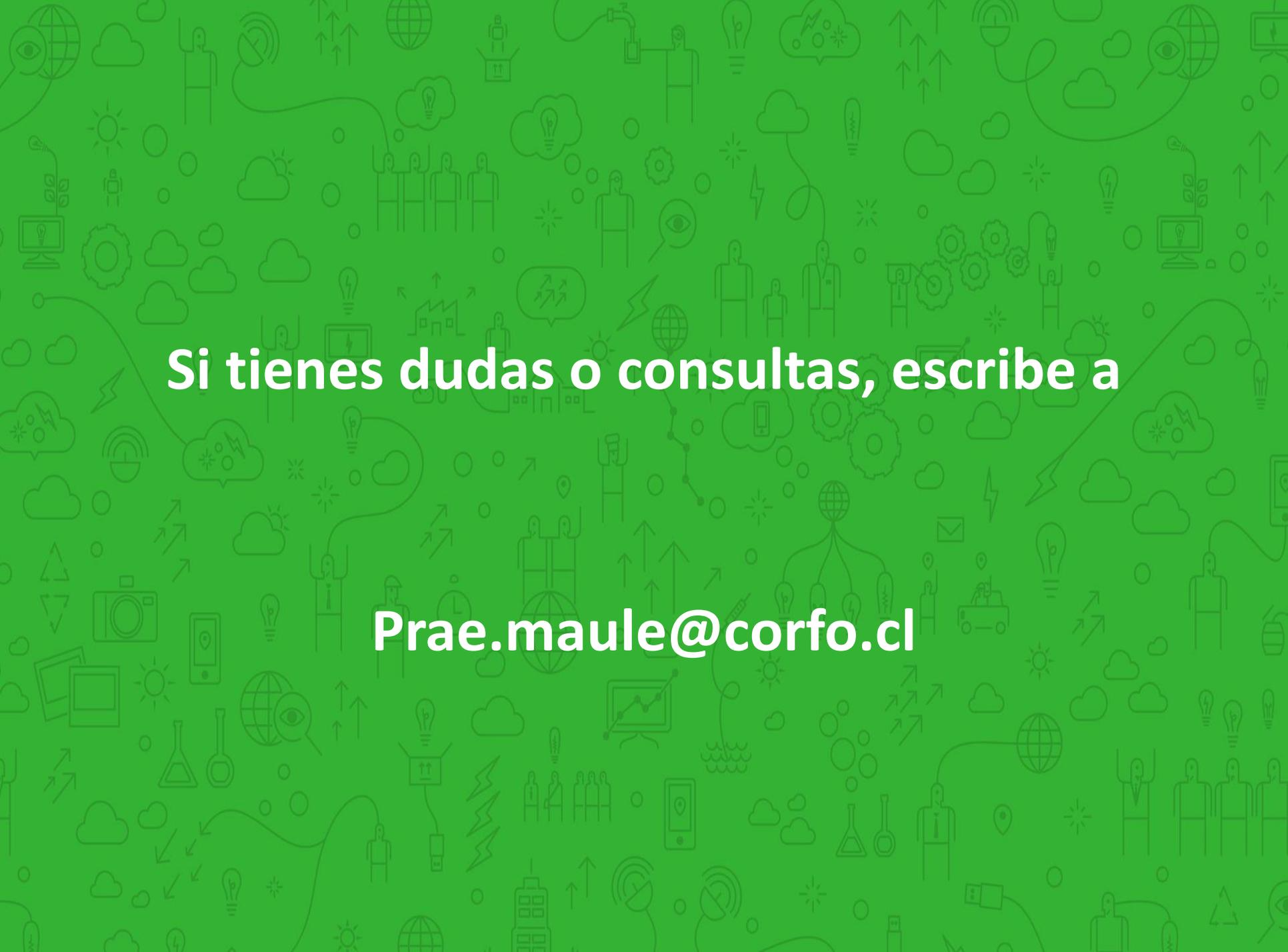


**CIDERE BIOBIO**



CORPORACION INDUSTRIAL  
PARA EL DESARROLLO REGIONAL  
DEL BIOBIO





**Si tienes dudas o consultas, escribe a**

**[Prae.maule@corfo.cl](mailto:Prae.maule@corfo.cl)**

# Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile